

N'oubliez pas de compléter votre rapport des comptes en souffrances dans les délais prescrits par votre assureur.

Certains documents sont nécessaires pour faire preuve de votre perte lors d'une réclamation. Voici les preuves demandées normalement par les assureurs;

- a. La limite de crédit octroyé par l'Assureur ou bien la méthode utilisée pour qualifier la limite discrétionnaire,
- b. L'État de compte du débiteur
- c. Les copies de factures, notes de crédit et autres éléments paraissant sur l'état de compte.
- d. Copies des bons de commandes (preuve que le débiteur a commandé votre produit ou service)
- e. Preuves de Livraisons (ou confirmation des travaux exécutés)
- f. Votre montant paraissant sur la liste des créanciers du Syndic

Don't forget to submit your past due report in the prescribed delays on your insurance policy.

Certain documents are necessary to prove your loss in the claims process. Here are the documents frequently requested by insurers;

- a. The credit limit extended by the insurer, or, the method used to qualify the discretionary credit limit.
- b. Buyer's statement of account
- c. Invoice copies, credit notes and other elements appearing on the statement of account.
- d. Purchase order copies (or proof that buyer ordered product or service)
- e. Proof of delivery (or confirmation of executed work)
- f. Your amount showing on the Trustee's creditor list

Le mois prochain... Qualifier la limite de crédit discrétionnaire.
Next month... Qualifying the discretionary credit limit.

Bénéfices de l'Assurance-Crédit

L'assurance-crédit vous rembourse pour les produits vendus lorsque votre client devient insolvable ou lorsque le compte incontesté est en souffrance.

- *Protège vos actifs (le recevable)*
- *Améliorer la capacité d'emprunt*
- *Augmenter les ventes*
- *Mitiger le risque*

Votre référencement est le meilleur compliment.

Benefits of Credit Insurance

Credit Insurance reimburses you for goods sold when your client becomes insolvent or for undisputed past due losses.

- *Protect your assets (receivables)*
- *Improve financing*
- *Increase sales*
- *Mitigate risk*

Your referrals are the best compliment.